



Business Network Manager (m/w/d)

 Standort
München

 Bereich
Vision11 Experts

 Unternehmen
Vision11 GmbH

 Ansprechpartner
Gabriella Semrau
karriere@visioneleven.com



Du scheust den persönlichen Kontakt zu externen Spezialisten nicht und hast Spaß an der Suche nach freiberuflichen Experten? Dann bist du bei uns genau richtig! Deine Aufgaben werden im Recruiting Bereich das Sourcing, die Betreuung des Bewerberpools sowie die Erstellung von Profilen und Präsentationen umfassen.

Marina Damjanovic, Business Network Manager

Als Experten für digitales Beziehungsmanagement unterstützen wir Unternehmen dabei, positive Markenerlebnisse zu erzeugen – ganz gleich an welchem Punkt sich der Kunde in seiner Customer Journey gerade befindet.

Ob wir das nun CRM nennen, Customer Experience Management oder digitales Marketing: Im Fokus stehen dabei stets langfristige Kundenbeziehungen, um damit nachhaltig profitables Wachstum zu schaffen.

Dabei benötigen wir Deine Unterstützung:

- Du sourcst externe Ressourcen für unsere Kundenprojekte und qualifizierst diese in Abstimmung mit unseren Business Units
- Du betreust unsere External Workforce (Freelancer und Partnerunternehmen) während des gesamten Bewerbungsprozesses von der Erstansprache bis hin zum Projekteinsatz (von der DSGVO Zustimmung bis hin zum Rahmenvertrag)
- Du baust einen Pool an Freiberuflern, Partnerunternehmen und Beratungspartnern aus und betreust diese
- Ebenso unterstützt du bei dem Aufbau und die Optimierung von Prozessen für den Bereich Freelancer-, Subunternehmer- und Beratungspartnermanagement
- Du bist verantwortlich dafür die Freelancer Profile in Vision11 Profile aufzubereiten
- Du hältst unsere Datenbank an Freiberuflern, Partnerunternehmen und Beratungspartnern immer aktuell
- Du führst Vertragsverhandlungen und unterstützt im Vertragsmanagement in enger Zusammenarbeit mit unserer Legal- und Finance- Abteilung
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung von Prozessen im Bereich Freelancer-, Subunternehmer- und Beratungspartnermanagement
- Erstellung von Forecasts und Statistiken sowie Präsentationen der Ergebnisse in 1:1 Meetings

Das bringst Du mit:

- Du bringst mehrjährige Erfahrung im Personal- oder Salesbereich mit, idealerweise aus einer Personal- oder Unternehmensberatung
- erste Erfahrung im Recruiting von Freelancern von Vorteil
- Du bist ein guter Moderator und kannst Gespräche zwischen den unterschiedlichen Parteien (Freelancer, Business Units...) leiten
- Du verfügst über eine laserscharfe Detailorientierung und bist gleichzeitig ein Multitasking-Talent
- In einer schnelllebigen Arbeitsumgebung blühst Du richtig auf: Du bist reaktionsschnell, selbst wenn es gilt, mehrere Probleme gleichzeitig zu lösen
- Deine Kommunikationsfähigkeiten auf Deutsch und Englisch können sich sehen lassen


Diese Rolle ist bis Ende Januar 2023 befristet, mit Option auf Übernahme.

Benefits bei Vision11:

 Mitarbeiter Events

 Flexible Arbeitszeiten

 Individuelle
Weiterentwicklung / -budget

 Zentrales Office in München,
weitere Standorte in
Augsburg, Köln, Berlin

 Office to go

 Betriebliches
Gesundheitsmanagement

 Firmenfahrrad

 Dienstlaptop / -handy

Was macht es besonders, bei uns zu arbeiten:

Bei uns erwarten Dich flache Hierarchien. Wenn du eine gute Idee hast oder Wissen mitbringst, bring Dich gerne ein. Denn als Einsteiger ist Deine Meinung ebenso gefragt. Wir wollen, dass Du Dich bei uns wohlfühlst: Gestalte Deinen Arbeitstag und Deine Arbeitsweise so, wie es Deinen Vorlieben entspricht. Bei uns zählen am Ende die Ergebnisse und nicht die Anwesenheit im Büro.

Wichtige Grundwerte unserer Firmenkultur sind **Ehrlichkeit, Respekt, Hilfsbereitschaft** und **Integrität**. Wir wissen, dass ein starkes Team die Basis für nachhaltigen Erfolg ist. Deswegen sollen sich die Mitarbeiter in ihren Teams und ihrer Arbeitsumgebung wohlfühlen.